

Powered by:







mobil















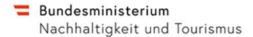




Panel 3 "Business Cases und Geschäftsmodelle"

Impulsvortrag: Helmut-Klaus Schimany. MAS. MSc, GF cmobility







mobil















Es stellt sich nicht mehr die Frage ob eMobility kommt!

Es stellt sich jetzt die Frage welche Rolle man spielen möchte!



Trends in der eMobility



- Die 80/20 Teilung für das Laden wurden durch die bisherigen Erfahrungen bestätigt
- Günstigere Batterien und somit günstigere E-Autos: Laufende degressive Preisentwicklung bei der Batterie (Anm. derzeit beträgt er 150 \$/kWh)
- Gleichzeitig Steigerung in der Batterieleistung für die E-Autos = höherer Bedarf an Ladesystemen mit mehr kW und Volt.
- **Zunahme der Leistungsdichte** = Optimierung Leistungsgewicht
- **Technologiesprung** durch Festkörper-Batterien = serienreif bis 2022
- Aufbau von Fertigungskapazitäten = degressive Preisentwicklung der Fahrzeuge und Akku
- **Neue Mobilitätstrends** = Nutzung statt Besitz
- Industrialisierung im Ladestellenbau = degressive Preisentwicklung
- eMobility IST ein fixer Bestandteil in der Produktstrategie der OEM's
- Asien ist nicht mehr zu unterschätzen.

Neue Player entwickeln neue Geschäftsmodelle



• Verbrennungsmotor:

Klare Trennung zwischen
Mineralölkonzerne und OEM

eMobility heute:

- Bruch mit monopolistischer Versorgung
- Option der Eigenenergieversorgung
- Neue Rollen: CPO, EMP, EMO

Zukunft:

- Neue Integratoren
- Mobility on Demand



eMobility und Mandate





Mobilitätsbetreiber









Beispiel Infrastrukturbetreiber

Einflussfaktoren Geschäftsmodell Betreiber

- Standortgunst

 - Frequenz / Verweildauer Öffnungszeiten / Zugang Verfügbarkeit der Anlage
- Anschaffung Ladestelle
 - Ladeleistung
 - Netzebene
 - Förderungen
- Energiekosten im Einkauf
- Tarif
- **Card Management**
- CRM
- Interoperability
- Backend
 - Ladestellenverwaltung
 - Kundenverwaltung
 - Abrechnung / Debitorenmanagement
- Call Center
- Wartung HW / SW
- Lizenzen
- **Cross Selling**



Wo rechnet sich eMobility?



- Sharing: JA
 - TCO
 - Wenn: Lademöglichkeit vorhanden
- Dienstwagen: JA
 - NoVA und der motorbezogenen Versicherungssteuer
 - Geringere Wartungskosten
 - Befreiung vom Sachbezug (bis zu 7.300€ jährlich)
- Logistik: zum Teil
 - Restrektionen in der Zufahrt für Verbrenner
 - Wenn: Standfestigkeit (Qualität) auch "leistbar" ist







Herausforderungen



- Ist der "Tipping Point" schon erreicht? Steht einem erfolgreichen Geschäftsmodell nichts im Wege?
- Und wenn nicht welche Rahmenbedingung benötigt die eMobility noch um erfolgreiche Geschäftsmodelle implementieren zu können?

Lassen sie uns gespannt sein welche Antworten auf diese und andere Fragen uns aus der Podiumsdiskussion erwarten.

Begrüßen sie mit mir:



2. BieM Herbstkonferenz 2018, Ihr Podium 3:

- Erich Gstettner, KIA Motors Austria
- Ronald-Mike Neumeyer, SWARCO TRAFFIC SYSTEMS GmbH (D)
 - DI Jürgen Halasz, Wien Energie
 - Mag. Philipp Halla, MBA, INSTADRIVE GmbH
 - Dr. Michael-Viktor Fischer, SMATRICS
 - Martin Mai MSc, greenmove GmbH

Moderation: Dr. Wolfgang Baumgartner, GF Schrack Technik GmbH



Powered by:







mobil











